

DIETdrive

Twoja franczyza w najszybciej rozwijającej się branży zdrowej gastronomii



www.dietdrive.pl

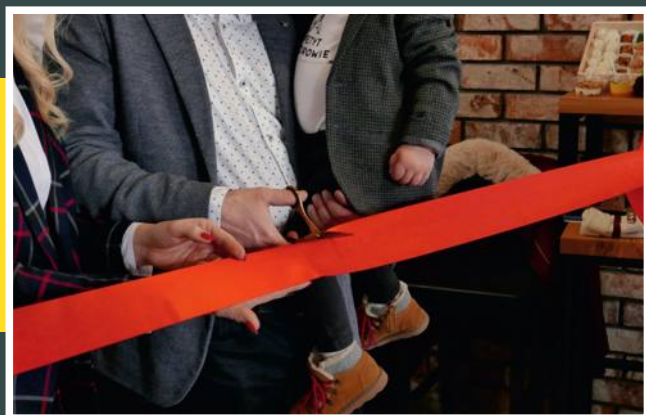
DIETdrive

Zdrowie na wyciągnięcie ręki!

MISJA I HISTORIA SYSTEMU FRANCZYZOWEGO DIETDRIVE®

Misją sieci DIETDRIVE® jest propagowanie zdrowego stylu życia poprzez ułatwienie dostępu do zdrowych, indywidualnie zbilansowanych posiłków przy jednoczesnej oszczędności czasu.

DIETDRIVE® jest rozwiązaniem opartym na koncepcie dietetycznym firmy Apetyt na Zdrowie, która rozpoczęła swoją działalność w 2011 roku w postaci gabinetów dietetycznych w Tarnowie oraz w Dębicy. Głównym obszarem działań dietetycznych była pomoc w redukcji masy ciała poprzez opracowywanie planów żywieniowych, które Pacjenci realizowali samodzielnie. Jednakże bieg czasu wskazywał na jednoznaczną potrzebę osób korzystających z planów żywieniowych. Owa potrzeba dotyczyła pomocy w realizacji diety poprzez przygotowanie całodziennego menu i dostarczenie pod adres Klienta. Firma Apetyt na Zdrowie poszerzyła swój obszar działań o lokal gastronomiczny w roku 2014. Opisywana inwestycja stała się jednym z kluczowych momentów z uwagi na zdecydowane przyspieszenie rozwoju firmy w wymiarze rozpoznawalności firmy na rynku, czego konsekwencją stało się zdominowanie lokalnego rynku usług dietetycznych. Stała obserwacja potrzeb Klientów jak również nieprzerwany wzrost liczby zamówień zadecydowały o konieczności utworzenia nowej siedziby firmy.



Na podstawie kontaktu z Klientami jak również osobami zainteresowanymi zdrowym odżywianiem, ale nie korzystającymi z cateringu dietetycznego powstał pomysł na rozszerzenie profilu działalności o Fit Restaurację oraz usługę DIETDRIVE® (sprzedaż pojedynczych, indywidualnie zbilansowanych posiłków bez konieczności wychodzenia z samochodu). W styczniu 2019 roku nastąpiło Wielkie Otwarcie Fit Restauracji oraz pierwszego w Europie DIETDRIVE®

Z uwagi na nieprzerwany wzrost sprzedaży i wiodącą pozycję na lokalnym rynku została podjęta decyzja o rozwoju marki poprzez współpracę franczyzową.

Cele na najbliższe lata koncentrują się na wzmacnianiu pozycji firmy na rynku oraz otwarciu placówek franczyzowych w nowych lokalizacjach na mapie Polski oraz Europy.

Nasze cele dotyczą satysfakcjonującej współpracy nie tylko w wymiarze rosnącej przewagi konkurencyjnej i rozpoznawalności marki DIETDRIVE® ale przede wszystkim bezpośredniego wpływu na kształtowanie właściwych nawyków żywieniowych. Zamierzamy wypierać z rynku usługi typu fast-food rozumiane jako niezdrowe jedzenie sprzedawane zarówno w punktach restauracyjnych jak i w opcji sprzedaży z okna (drive thru). Jesteśmy pewni, że istniejąca na rynku tendencja do zdrowego stylu życia jest idealnym warunkiem do opanowania go w wyżej opisanym wymiarze.



CO ZYSKUJESZ JAKO FRANCZYZOBIORCA?

ATRAKCYJNE WARUNKI WSPÓŁPRACY

Wypracowane źródła dostaw i dogodne warunki handlowe zaopatrzenia restauracji mające niezwykle duży wpływ na elastyczność polityki cenowo – promocyjnej restauracji DIETDRIVE®, jak i rentowność restauracji Franczyzobiorcy.

WSPARCIE BIZNESOWE

Kompleksowa organizacja procesu wyboru lokalizacji dla restauracji, poczynając od procedury analizy, weryfikacji i jej akceptacji, poprzez etap prac projektowych na aranżacyjnych kończąc. Korzystając z bazy sprawdzonych dostawców usług i wyposażenia Franczyzobiorca do minimum ogranicza czas potrzebny na przystosowanie lokalu, co ma wymierne przełożenie w kosztach inwestycji.

INNOWACYJNOŚĆ

Realizacja unikatowego konceptu sprzedaży indywidualnie zbilansowanych posiłków bez konieczności wychodzenia z samochodu DIETDRIVE. Działania w jednej z najszybciej rozwijających się dziedzin promujących zdrowy styl życia. Dostęp do wiedzy o trendach rynkowych, produktach, narzędziach aktywizacji sprzedaży i podnoszenia własnych kwalifikacji, realizowany za pośrednictwem szkoleń dla właściciela restauracji, jak i jej personelu.

Współtworzenie konceptu docenianego na rynku narodowym oraz zagranicznym



MENU PRZYNOSZĄCE REZULTATY

Oryginalność naszych potraw, innowacje, wysoka jakość i walory smakowe oferty gastronomicznej, stanowią jeden z najbardziej istotnych czynników przewagi konkurencyjnej konceptu DIETDRIVE® nie tylko w odniesieniu do innych graczy na rynku, ale również wśród innych konceptów działających w tym samym segmencie rynku.

WSPARCIE MARKETINGOWE

Marketing, promocja i reklama – narzędzia, które aktywizują sprzedaż oferty gastronomicznej zarówno o zasięgu lokalnym, jak i krajowym – na taką skalę, że samodzielnie działający Franczyzobiorca nie mógłby sobie na nią pozwolić.

EFEKTYWNA KOMUNIKACJA

Kontroling operacyjny i finansowy działalności franczyzowej restauracji DIETDRIVE®, dzięki którym jej kondycja ekonomiczna jest na bieżąco monitorowana, aby w przypadku takiej konieczności uruchamiać niezbędne narzędzia służące korygowaniu działalności w pożądanym kierunku. Żaden z Franczyzobiorców nie jest pozostawiony samemu sobie.

Kontroling działalności franczyzowej restauracji to narzędzie dodatkowo zabezpieczające Franczyzobiorcę przed negatywnymi skutkami rzeczywistości rynkowej. Szybkie zdiagnozowanie niekorzystnych trendów pozwala na skuteczną reakcję przeciwdziałającą. Dzięki temu nasi Franczyzobiorcy mogą koncentrować się wyłącznie na działaniach rozwijających ich biznes wiedząc, że jest on stale pod kontrolą.



DIETdrive

JAK PRZEBIEGA PROCES ZOSTANIA NASZYM FRANCZYZOBIORCĄ

- 1. DOKUMENTY WSTĘPNE - KWESTIONARIUSZ**
- 2. SPOTKANIE**
- 3. ANALIZA LOKALIZACJI**
- 4. PROJEKCJA FINANSOWA FRANCZYZOBIORCY**
- 5. ZAWARCIE UMOWY FRANCZYZY**
- 6. PRZEKAZANIE DOKUMENTACJI SYSTEMU FRANCYZOWEGO DIETDRIVE®**
- 7. SZKOLENIA**
- 8. ROZPOCZĘCIE DZIAŁALNOŚCI**
 - 8.1. HARMONOGRAM PRAC ADAPTACYJNYCH**
 - 8.2. WSPARCIE OTWARCIA FRANCYZOWEJ RESTAURACJI - NIE JESTEŚ SAM!**

OD CZEGO ZACZAĆ? UMÓW SIĘ NA PREZENTACJĘ NASZEGO KONCEPTU!

System francyzowy DIETDRIVE® to sprawdzony model biznesowy o dużej elastyczności dopasowania do lokalnych uwarunkowań umożliwiających prowadzenie własnej restauracji. Poprzez definicję słowa „sprawdzony” należy podkreślić fakt, że przed jego powstaniem Francyzodawca uruchomił restaurację własną, którą prowadzi z sukcesem. Na bazie zebranych danych i doświadczeń zostały opracowane proste do zastosowania procedury, których wdrożenie umożliwia rozpoczęcie działalności na rynku zarówno dla początkujących przedsiębiorców, jak i tych, którzy mają już doświadczenie w branży gastronomicznej.

Twoja franczyza w najszybciej rozwijającej się branży zdrowej gastronomii



PODSTAWOWE DANE EKONOMICZNE

Nakłady na uruchomienie Fit Restauracji DIETDRIVE® nie przekraczają kwoty 200 tys. zł + VAT (wliczając w to wstępną opłatę licencyjną).

• W systemie franczyzowym DIETDRIVE® obowiązują następujące opłaty licencyjne:

- Opłata wstępna 40 000 zł + VAT;
- Opłata bieżąca 4%;
- Opłata marketingowa 1%;



W zamian za uiszczenie opłaty wstępnej Franczyzobiorca otrzymuje prawo do prowadzenia działalności pod marką DIETDRIVE® oraz zapewniony ma stały transfer know-how poprzez:

- Przeprowadzenie cyklu szkoleń obejmujących wszystkie obszary związane z uruchomieniem i prowadzeniem Fit Restauracji DIETDRIVE®,
- Bezpośrednie wsparcie ze strony doświadczonego personelu Franczyzodawcy podczas wdrożenia systemu franczyzowego DIETDRIVE® w Fit Restauracji prowadzonej przez Franczyzobiorcę,

Naszym Franczyzobiorcą może zostać każdy przedsiębiorca, który:

- Wyraża gotowość prowadzenia restauracji DIETDRIVE®, Akceptuje cele i zasady funkcjonowania systemu franczyzowego DIETDRIVE® zapisane w podręczniku operacyjnym oraz w umowie franczyzy,
- Posiada środki finansowe umożliwiające dostosowanie lokalu do standardów wymaganych przez Franczyzodawcę, zakup niezbędnego wyposażenia oraz zapewniające bezpieczeństwo finansowe prowadzenia restauracji w pierwszych miesiącach jej funkcjonowania,
- Prowadzi własną działalność gospodarczą, (jako osoba fizyczna lub formie spółki osobowej albo kapitałowej), ewentualnie jest gotowy do szybkiego jej założenia.

DBANIE O DIETĘ Z DIETDRIVE – czyli jak to działa

Stworzyliśmy autorski system informatyczny synchronizujący zamówienia online z natychmiastową realizacją indywidualnie zbilansowanych posiłków!

WYGODA



WYBÓR
POSIŁKU

Wybierasz posiłek
dopasowany do Twoich
upodobań i
zapotrzebowania
kalorycznego na
dietdrive.pl



REALIZACJA
ZAMÓWIENIA

Przygotowujemy Twój
posiłek z produktów
najwyższej jakości.
Zespół kucharzy i
dietetyków czuwa nad
tym aby zamówienie
było idealnie
zbilansowane i pyszne.



ŚWIEŻOŚĆ

CZAS



ODBIÓR

Odbierasz posiłek z okna
wydawczego DIETdrive nie tracąc
czasu na wysiadanie z
samochodu

NASZE MENU:

- ☞ autorskie dania oparte na doświadczeniu w branży dietetycznej gastronomii
- ☞ potrawy o indywidualnej gramaturze
- ☞ zróżnicowane menu: redukcyjne, normoenergetyczne, bezglutenowe, bezlaktozowe, dla osób o wzmożonej aktywności fizycznej, o niskim indeksie glikemicznym
- ☞ rozkład gramatur opracowany dzięki współpracy dietetyków i kucharzy w autorskiej placówce
- ☞ codzienne aktualizacje dań na www.dietdrive.pl



Nie jesteśmy "zwykłą" restauracją. Nasze dania umożliwiają osiągnięcie wymarzonej masy ciała i powrót do zdrowia!



DIETdrive



DIETdrive



DIETdrive



KONTAKT:

Magdalena Depa-Muniak

 503 486 091

 franczyza@dietdrive.pl

 www.dietdrive.pl

Fit Restauracja & DIETdrive

Ul. Czarna Droga 52D

33-100 Tarnów

DIETdrive

Twoja franczyza w najszybciej rozwijającej się branży zdrowej gastronomii